



Online-Vertrieb & Firmenkundenberatung (German Sales)

Die Onedirect Comunicaciones S.L. mit Sitz in Barcelona, Spanien, sucht Vertriebsmitarbeiter für das B2B-Geschäft in Deutschland & DACH-Region.

Für unseren B2B-Direktvertrieb von Kommunikationsprodukten (Telefone, Headsets, Funkgeräte, etc.) via Telefon, Internetshop und E-Mail im deutschsprachigen Raum (DACH) suchen wir weitere Unterstützung bei:

- Verkauf und Beratung
- Outbouding & Reaktivierung
- Verkaufs- und Teamorganisation

Hauptaufgaben (je nach Ausrichtung)

1. Verkauf und Beratung per Telefon
2. Businesskundenbetreuung, Account Management und Kundenreaktivierung
3. Neukundenakquise, Angebotserstellung & Lead-Verfolgung
4. Verkaufs- und Teamorganisation sowie Prozessoptimierungen

Angebot

- 3 Monate + unbefristeter Vertrag
- Gehalt je nach Positionsausrichtung
- Internationales, angenehmes und flexibles Arbeitsumfeld
- Office im Zentrum Barcelonas (5 Min. Passeig de Gracia)

Qualifikationen

- Abgeschlossenes Studium oder Ausbildung im Bereich BWL / Marketing / E-Commerce
- Gute Kundenorientierung und Interesse an Vermarktung, E-Commerce & Vertrieb
- Verkaufstalent, vertriebsorientiertes Denken & pro-aktive Kontaktsuche
- Gute Kommunikationsfähigkeit, hohe Einsatzbereitschaft und gute Organisation Hohes logisches
- Gute MS Office Kenntnisse (Outlook, Word, Excel)
- Deutsch als Muttersprache und gute verbale und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten
- Gute Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil: Englisch, Spanisch oder Französisch

Unternehmensbeschreibung

Onedirect ist ein europaweit tätiges Unternehmen mit Büros in Barcelona (Spanien), Perpignan (Frankreich) und Mailand (Italien). Wir betreiben Onlineshops in den größten Märkten Europas (DE, FR, UK, ES, IT, etc.) und vertreiben Produkte wie professionelle Headsets, IP-Telefone und Funkgeräte an über 150.000 B2B-Kunden in ganz Europa. Onedirect wurde 1999 gegründet und beschäftigt ca. 120 Vollzeit-Mitarbeiter.